www.marykayriopreto.com.br
MARY KAY
RIO PRETO
www.marykayriopreto.com.br

# Como realizar o Pink Chic Café Mary Kay

Eu ♥ mary kay

# Primeiro passo:

Lembre-se você esta criando um evento , necessita tratá-lo como tal, prepare tudo como se fosse ter um tarde agradável com amigas a qual irá chamar aquelas pessoas a qual você não vê a muito tempo, tudo isso me lembra encontros de salas após muito tempo, o famoso Chá das Cinco e outros encontros entre mulheres que gostem de trocar ideias sobre moda, beleza e se interesse por novidades, se quiser fazer algo diferente necessita agir de uma forma diferente.

Faça como se fosse uma comemoração, de prioridade para os finais de semana , pois assim atenderá um numero maior de pessoas, escolha um lugar bonito e agradável, tire aquela monocrômica de ambientes fechados, sem alegria.

# Um mês antes

1. Faça os convite, chame as pessoas que conhece, peça para levar amigas, chame a todos, aproveite a oportunidade para usar o planejamento 5+5+5.
2. Escolha um lugar bonito e aconchegante.
3. Escreva em papel todo seu planejamento.
4. Veja os produtos que tem em estoque, faça uma lista dos produtos que mais vende para levar no dia.

## Uma semana antes

- ✓ Prepare toda decoração do local, coloque coisas diferentes.
- ✓ Invista em coisas que chamem a atenção, como banner, bolo cenográfico, flores, bolas de gás.
- ✓ Prepare uma toalha rosa, compre copos descartáveis espalhe a cor no lugar, isso vai trazer um tom de mais confiança as convidadas

# EU CONSIGO!

MARY KAY

# Três dias antes

Reavise os convidados, as pessoas podem esquecer da data do evento e um reaviso ajudará a relembrar. Chamamos esse lembrete de "*Save de Date*" (guarde esta data).

Use as redes sociais, whatsapp e telefone como meio de envio.

MARY KAY

# Dois dias antes

**Prepare as lembranças, coloque um kit com tudo que ache importante. Não necessita ser nada muito sofisticado, a intenção é que a pessoa tenha seu contato.**

MARY KAY®

# Um dia antes

Deixe separado a roupa e maquiagem que vai usar, prepare todo o material usado e deixe pronto para levar.

Prepare a alimentação a ser servida.

"Planejamento gera resultado com economia"

# Coffee Break

Sirva bolo, biscoitos amanteigados ou cup cakes, café e chá é suficiente, pois é apenas um lanche. Pense também em opções saudáveis para receber quem faz dieta ou tem alguma restrição alimentar.

# No dia

Prepare a alimentação.

Envolva suas consultoras e iniciadas, seja ela ativa ou não, isso a incentivará a manter ou investir mais em seu negócio Mary Kay, além disso elas podem ajudar com a decoração e preparação do local.

Seja pontual  e receptiva, deixe as pessoas a vontade para experimentar os produtos de amostra.

Ensine truques, crie um ambiente agradável, converse sobre  beleza, demonstre o que realmente suas convidadas precisam.

Utilize o perfil da cliente para captar o nome, telefone e produtos que gostaram.

Realize pesquisa

# Investimento X Capital

O evento, se planejado, não tem um custo alto, porém podemos ministrar um curso de Automaquiagem com mais dicas que a sessão de beleza e assim, cobrar uma quantia simbólica pela aula.

É atrativo que você tenha uma apostila para presentear e oferecer descontos em produtos.

O dinheiro ganho cobrirá os custos, seus lucros serão sobre a venda de produtos, novos contatos e novas iniciadas.

# Lucros e Benefícios

Promova um cartão de desconto, isso motivará sua convidada a comprar pelos benefícios: descontos, promoções, premiações.

Essa é uma ferramenta que será guardada e utilizada por sua cliente em um próximo evento. Ajuda a fidelizar.

Sua felicidade lhe trará novas iniciadas.

As pesquisas preenchidas pelas convidadas podem trazer novos clientes.

MARY KAY

# Finalização

Para finalizar ofereça o lanche e diga que poderá escolher o produto que quiser para desconto.

Monte duas mesas uma para o lanche e outra com produtos. Caso não tenha o que a cliente procura já agende um novo encontro.

Agradeça uma a uma pela presença, entregando a lembrancinha.

Missão cumprida! Depois é só entrar em contato com cada uma através das pesquisas preenchidas.

Sucesso a todas e boas vendas!!!!

www.marykayriopreto.com.br
MARY KAY
RIO PRETO
www.marykayriopreto.com.br